

周立波： 我不用奖项来证明自己

当一个人仅靠一张嘴，一个架子，一支笔，一台戏，引得有人甘愿捧着大把的钞票去听他“神侃”，并在短短两小时内，高频率搅动在场上千人的笑神经。这个人就是周立波。昨日，这个有“票房之王”称号的海派清口周立波在合肥大剧院举行了专场演出，离正式演出还有一个多小时，大剧院的广场前就已经热闹了。记者 吴笑文 文/图

“演出加入合肥元素”

海派清口在江浙沪的演出，周立波时常以普通话中间夹杂上海方言为表现形式，但是到了合肥，为了更加贴近观众，演出中也特意加入合肥方言，采访现场他还向记者学起了合肥话，“从肥东到肥西……”不过在赢得记者一片赞扬之声时他很严肃地表示，“清口的基础不是方言，而是逻辑和观点。”

周立波告诉记者，虽然文化有所差异，但他每次演出的内容都是贴近百姓日常生活的话题，如一段时间里的时事热点、人们的衣食住行、家庭的子女教育、理财等，应该说不论身处何地，“对于这些方面人们的观念基本上不会差距太大，合肥是个有文化底蕴的城市，这里的观众能接受我的”。

“主题永远跟着焦点走”

周立波的习惯是一场2小时15分钟到2个半小时不等的时间，开场半小时到40分钟都是不同的，“因为是按照最新的新闻时事来，那最近最大的新闻是什么，比如菲律宾人质事件这事”。当现场有记者说“还有钓鱼岛事件”时，他立马欣喜地说，“好，呆会的演出我就加入

这段。”
因为频繁演出，周立波的时间非常紧张。采访中，周立波也坦言，“我没有集中的创作时间，主要素材和灵感都来自于平时的阅读和积累。我会坚持读报、看电视，关注各种热点。我的主题是跟着时事、社会焦点走。”

“很烦别人叫我艺人”

近年来，越来越多的曲艺类比赛火热开赛。当周立波被问及，是否会参加这种活动时，被他以“我已经不用奖项来证明自己”回绝了。“我已经过了要用奖项来证明自己的年纪了。”周立波说，说到这里，他也顺势幽默了一把，“有些所谓的国家一级演员，我肯定你听都没有听说过。所以你是

什么并不重要，关键是观众认为你是什么。”
说过自己不扛大旗，不收徒弟，不会到外地开“分舵”的他，采访中直言，“我不是艺人，也很烦别人叫我艺人。如果收徒弟，首先要有经历有阅历有生活，不是为了赚钱来的。”

《中国地》剧组鸣枪纪念“九·一八”

9月18日，正在著名抗日英雄赵尚志的家乡——辽宁省朝阳市热拍的民众抗日题材大型电视连续剧《中国地》剧组举行了一场特别的仪式，以纪念九·一八事变79周年。这一天上午，景地下起了小雨，导演闫建刚携著名演员——男主角李幼斌、女主角萨日娜及全体演员共数十人一起，在一条写有“《中国地》剧组纪念九·一八”的巨幅条幅下，集体向天空鸣枪三响，并默哀三分钟，藉此祭奠自九·一八事变起在十四年

的抗日民族战争中逝去的无数英雄和民众的亡灵。仪式后，剧组全体工作人员以更饱满的热情投入到《中国地》的创作当中。
《中国地》讲述的是从九·一八事变起至日本宣布无条件投降的十四年间，东北朝阳清风岭地区民众同仇敌忾、抗击日本侵略者多次侵犯，在“伪满洲国”领地上保持一块纯净的“中国地”的故事。该剧已被列为央视2011年的重点大戏并受到全国各电视台的强烈关注。
星报综合



李响：婚姻没有理想状态

星报讯(记者 吴笑文) 昨日记者获悉，一直站在综艺节目舞台的主持人李响将跨界主持江苏卫视将推出情感类节目《欢喜冤家》。还未经历过婚姻的李响说：“感情经历多的人可能会‘经验主义’，他们通常会将别人的故事套用自己的经历，带出自己的爱情观点。而我，感情经历少，可能会‘站着说话不腰疼’，我会更加客观地去观察欢喜冤家们的故事、纠葛，而不会急着去发表自己的观点。”

在李响看来，他心目中的欢喜冤家是那种“床头吵架床尾和”的小夫妻，不过包容大度、相互理解依然是“主旋律”，而两人都不会失个性，有点小摩擦、小矛盾，则是生活的调味品，会让彼此更亲密，因为只有最亲的人才不会计较得失。“我想婚姻没有零摩擦的理想状态，也不能要求两个人完全丢弃个性。婚姻就像一个来自火

星、一个来自水星的人，在地球相遇，擦出情意火花，但终究无法改变两人不同的性格。”

李响自曝自己经常做朋友们的“知心小弟”或“知心大哥哥”。朋友对他有着天然的信任感，一旦遇到感情问题就会找他倾诉，他也会尽自己所能去开解他人。而他自己在感情的路上还处于“学习”状态：“我正在学‘驾驶’，来驾驭两人的感情！”



30万贵宾集合 齐享VIP专场盛宴

商之都“情满中秋——VIP至尊专场之夜”21日15点上演

又是一年激情VIP专场日，又是一次购物狂欢。9月21日下午3时起，一场精心为安徽商之都VIP顾客倾情打造的顶级盛宴，“情满中秋——VIP中秋之夜”即将在商之都合肥旗舰店激情上演！届时，你将以最震撼的价钱买到最称心满意的商品，同时，还有笔记本电脑、中秋月饼、2011年度报卡等豪礼等着你！21日下午3点带上你的VIP卡来逛下商之都合肥旗舰店，你绝对不会失望。

商之都目前已拥有VIP会员几十万余人，而多年来为感谢消费者的长期惠顾，商场也在不断地拓展VIP卡的功能。目前商

之都VIP会员卡不仅可在合肥旗舰店享有专属的折扣、积分和增值功能外，还可在旗下的其他百货公司合肥东城店以及外埠门店也能无障碍通用。据了解，商之都对VIP政策和服务的持续优化堪称区域领先，已经推出的VIP会员的服务项目更是已达十几项之多，包括品牌折扣优惠、不定期会员专享营销、丰富多彩的VIP活动等，金钻卡在此基础上还能享受更尊贵的礼遇：年度大型专享活动、生日礼、免费领取泊车券、免费休息室、免费礼品包装等，尽显VIP会员的尊崇服务。不断增值的尊贵专享体验总能让顾客们惊喜不已。成功的企业绝对

不会忘记与自己相伴相依，走过多年的忠实顾客。正是鉴于VIP客户为安徽商之都发展所做出的巨大贡献，为倾情回报VIP卡客户的厚爱，安徽商之都专门为VIP客户量身打造了一场难得的尊享盛宴，以回报VIP客户多年来对安徽商之都的厚爱和支持。

据悉，此次活动自2008年11月以来，商之都总店举办的第四场专享购物盛会。商场积极整合促销资源，在货源组织、服务细节等方面更是做足了充分准备。此次“VIP尊享回馈”参与活动专柜之广、力度之大，超越历届VIP活动，VIP贵宾会员的含金量

将发挥到极致。届时，凡是持有安徽商之都的贵宾普卡、银卡、金卡、钻卡以及招行联名卡、光大银行、工商银行、交通银行卡的客户，前往商之都合肥旗舰店进行消费，将获得超值的优惠和超乎预期的惊喜，众多国际国内知名品牌全线参与，力度空前。

21日下午3时开始至营业结束，商之都合肥旗舰店将为VIP客户提供一场含金量极高的至尊VIP专场。活动期间商场闭店销售，仅为商之都VIP贵宾们开放购物通道，优惠的价格、优质的商品、强力的促销、贴心的服务，商之都合肥旗舰店将让更多消费者欢乐购物，满载而归。