

新《再保险业务管理规定》今日施行

近日,保监会发布了新的《再保险业务管理规定》(以下简称新《规定》),新《规定》从今日起施行,对加强再保险业务监督管理,提高我国再保险市场国际竞争力,实现保险业健康可持续发展具有重要意义。

保险

收益跌进“3%”时代,个别险企低至2.25% 万能险开始“谢幕”?

保险柜台



咨询电话: 0551-5223802

第三者过失致车损 财险公司可代位追偿

读者彭先生:

不久前,朋友小冯自驾出游时被严重碰撞,不幸身故,车辆全部报废,肇事方负全责。小冯为他的爱车在某财产保险公司投保了35万的车损险,同时,也为自己在某寿险公司投保了100万的意外伤害保险及10万元的寿险。财产险公司和寿险公司在赔付受益人保险金后,受益人还可向肇事方索赔车辆损失和其它损失费吗?

专家解答:

受益人已获赔车损险 不能再向肇事方索赔

理赔专家蔡仁军经理解释称,财产险公司赔付车损险35万元后,受益人不可以再向肇事方索赔车辆损失费。

“在财产保险中,保险事故的发生是由第三者造成并负有赔偿责任,则被保险人既可根据法律的有关规定向第三者要求赔偿损失,也可根据保险合同要求保险人支付赔款。”蔡仁军表示,反之,如果被保险人首先向第三者请求赔偿并获得损失赔偿,被保险人就不能再向保险人索赔。

根据代位追偿原理,该车主的受益人获得了财产险公司35万元车损赔款后,就自动失去了向肇事方追索车辆损失款的权利。

蔡经理表示,目前,在人身保险中,财险公司不存在代位追偿权利。寿险公司赔付了受益人110万元后,受益人依然享有向肇事方索赔人身伤害的权利,如死亡补偿费、子女抚养费、丧葬费等。

记者 周平



现象: 结算利率降至3%时代

2008年,万能险结算利率一度达到6%的峰值,去年底,在市场加息预期下,中国人寿等多家险企一度上调万能险结算利率,但今年以来,不少险企结算利率再度走低。“在目前投资环境

下,如果仍提高利率,保险公司很可能会面临亏损。”有险企人士称。

省保险行业协会寿险专家表示,“如果进入加息通道,万能险作为保险公司策略性险种,很可能会卷土重来。”

市场: 产品暂未“下架”

安、太平洋寿险以万能险作为主打产品。市场分析人士表示,其策略则是,在去年股指低迷的时候逢低入场,投资成本较低。

而市场的反应却从今年以来迷局迭现。首先是万能险的结算利率连续下调,公开的统计数据表明,目前市场

在售万能险结算利率最高为4.66%,中国人寿、平安的万能险结算利率在4%徘徊。其余公司的万能险结算利率则已降至4%以下。

保监会发布的数据显示,今年首季,万能险业务同比下降25%。

原因: “谢幕”推手直指新会计准则

合肥一寿险公司相关负责人表示,除了当前资本市场低迷,宏观经济形势有所变化外,最主要推手或是新会计准则的实施。

但平安人寿一位负责人在接受采访时则表示,新会计准则对市场的影响是中性甚至是正面的。平安人寿方面还向记者提供了一份媒体报告,报告称,平安2009年业绩大增786%,表明

新会计准则调整只会影响利润在时间上的分布,不改变保单有效期内利润的总量。“在旧准则下,保险公司会将投资型保险存款也算作保费收入,并将这笔钱计提准备金作费用处理。在新准则下,直接将投资型保险存款计入存款负债,因此对公司利润并不会产生影响。”尤其是万能险的产品价值不受影响。

记者 周平

行业新闻

网上卖保险 或将设准入门槛

由于网销保险是近一两年才新兴的新鲜事物,因此目前网销保险监管仍处空白。随着销售业务量的剧增,网络保险业务的风险隐患也在逐步积累。

据相关媒体报道,保监会已向各保险公司下发征求意见稿,将对网销保险设定市场准入条件。

寿险洗牌 位次重排

保险权威部门的统计信息显示,今年前5月,各大保险公司在寿险个人新单业务领域角逐,在新会计准则下,中国寿险进行了市场排位大洗牌。

据透露,以前5个月累计为序,在个人业务新单市场,中国人寿以5月新单保费收入1245亿元,前5月累计955亿元荣登冠军宝座,亚军为中国平安,季军为泰康保险。

多家寿险公司主推的万能险近日遭到了“些许变故”。近日,合肥一位保险营销人员告诉记者,万能险或将面临退市。他所在公司已经接到通知,逐渐停售相关产品。

这位保险营销人员称,出现这种现象的主要原因或是因受到宏观经济形势以及新会计准则等多重因素的影响。从已经公布的5月份结算利率来看,不少保险公司的万能险利率都低至4%以下,甚至有部分保险公司万能险结算利率调低至3%左右。

5月,某保险公司将个人万能险结算利率由4.125%下调至4%。除中国人寿等少数险企结算利率维持在4%及以上外,新华人寿、太平洋、太保寿险等均已将结算利率降至4%以下。

这一消息并没有得到市场上主推万能险的寿险公司的正面回应。在合肥万能险市场份额占比较大的平安人寿的相关人士称,目前万能险销售并没有受到影响。记者在多家银行看到,关于万能险产品的宣传单,并没有下架。

事实上,记者观察,去年,中国平

记者了解到,从寿险市场看来,传统寿险25%的预定利率,发展本就受到限制。同时,与低收益的分红险相比,万能险有保底利率,在此基础上还有分红。在监管政策上,万能险形成的资产有80%可以进行股票、基金等投资,而分红险只有20%的权益性投资额度。因此,万能险在市场上有其独特的优势,但为何会选择“黯然退市”?

中国平安 PINGAN

保险·银行·投资

聚焦中国平安人寿保险股份有限公司 安徽分公司系列报道(2)

平安人寿信守承诺 2天理赔暖人心

2010年3月15日,中国平安人寿阜阳中心支公司诞生了2010年以来的最大一笔人身险赔案,金额合计人民币20余万元。中国平安凭借高效的理赔流程和客户至上的服务宗旨,仅用2天即完成自客户递交理赔申请资料至结案的全部流程,再次用行动兑现了“信守承诺、为您寻找理赔的理由”的庄严承诺。

2010年3月4日,客户付先生在家中因病去世。原本幸福美满的一家人,因为付先生的突然病故悲恸不已,丧失了对未来生活的信心。处理完付先生的丧事后,付先生家人想到了付先生早年在平安人

寿买的保险,于是当即便拨打平安人寿全国统一服务热线95511向公司报案并咨询理赔事宜。

接到客户理赔报案后,中国平安人寿阜阳中心支公司高度重视,理赔人员主动推动案件处理流程,协助受益人办理理赔事宜。客户在公司的指导下顺利地于2010年3月13日将理赔所需材料提交到公司;公司审核后材料齐全,在第一时间受理了该案;两天后即3月15日公司按照《递增养老金保险》赔付给付先生身故受益人207730.84元,再次用行动兑现了“信守承诺、为您寻找理赔的理由”的庄严

承诺。当客户得知理赔结果后热泪盈眶,激动地话都说不出来,感叹平安的效率是如此之快,由衷地表示“买保险,就是买平安”,该次理赔让客户重新燃起了对未来美好生活的自信。

据悉,自2009年推出“信守承诺、为您寻找理赔的理由”的服务承诺以来,平安寿险2009年符合承诺要求的70万件理赔案件中30天结案达成率高达99.61%。今年2月2日,平安寿险更是将服务承诺升级,全面推出“保单E服务”,帮助客户全天候办理30余项保单自助服务。

吴笑笑 罗璇