

新《再保险业务管理规定》今日施行

近日,保监会发布了新的《再保险业务管理规定》(以下简称新《规定》),新《规定》从今日起施行,对加强再保险业务监督管理,提高我国再保险市场国际竞争力,实现保险业健康可持续发展具有重要意义。

保险

收益跌进“3%”时代,个别险企低至2.25% 万能险开始“谢幕”?

保险柜台



咨询电话: 0551-5223802

第三者过失致车损 财险公司可代位追偿

读者彭先生:

不久前,朋友小冯自驾出游时被严重碰撞,不幸身故,车辆全部报废,肇事方负全责。小冯为他的爱车在某财产保险公司投保了35万的车损险,同时,也为自己在某寿险公司投保了100万的意外伤害保险及10万元的寿险。财产险公司和寿险公司在赔付受益人保险金后,受益人还可向肇事方索赔车辆损失和其它损失费吗?

专家解答:

受益人已获赔车损险 不能再向肇事方索赔

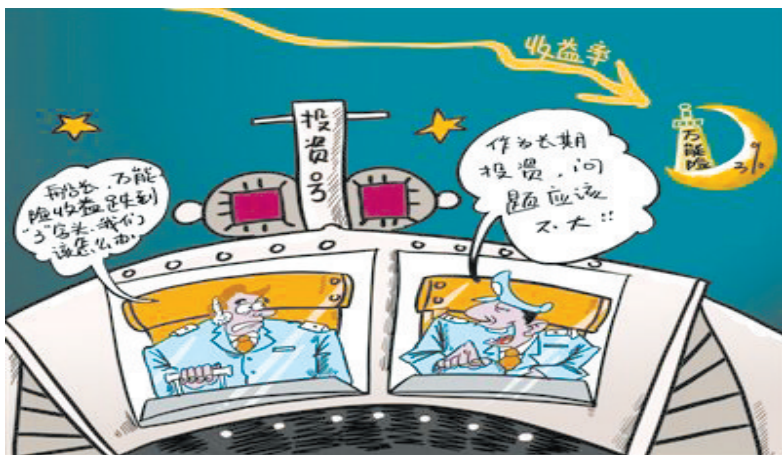
理赔专家蔡仁军经理解释称,财产险公司赔付车损险35万元后,受益人不可以再向肇事方索赔车辆损失费。

“在财产保险中,保险事故的发生是由第三者造成并负有赔偿责任,则被保险人既可根据法律的有关规定向第三者要求赔偿损失,也可根据保险合同要求保险人支付赔款。”蔡仁军表示,反之,如果被保险人首先向第三者请求赔偿并获得损失赔偿,被保险人就不能再向保险人索赔。

根据代位追偿原理,该车主的受益人获得了财产险公司35万元车损赔款后,就自动失去了向肇事方追索车辆损失款的权利。

蔡经理表示,目前,在人身保险中,财险公司不存在代位追偿权利。寿险公司赔付了受益人110万元后,受益人依然享有向肇事方索赔人身伤害的权利,如死亡补偿费、子女抚养费、丧葬费等。

记者 周平



现象: 结算利率降至3%时代

5月,某保险公司将个人万能险结算利率由4.125%下调至4%。除中国人寿等少数保险公司结算利率维持在4%及以上外,新华人寿、太平洋、太保寿险等均已将结算利率降至4%以下。

2008年,万能险结算利率一度达到6%的峰值,去年底,在市场加息预期下,中国人寿等多家公司一度上调万能险结算利率,但今年以来,不少保险公司结算利率再度走低。“在目前投资环境

下,如果仍提高利率,保险公司很可能会面临亏损。”有保险公司人士称。

省保险行业协会寿险专家表示,“如果进入加息通道,万能险作为保险公司策略性险种,很可能会卷土重来。”

市场: 产品暂未“下架”

这一消息并没有得到市场上主推万能险的寿险公司的正面回应。在合肥万能险市场份额占比较大的平安人寿的相关人士称,目前万能险销售并没有受到影响。记者在多家银行看到,关于万能险产品的宣传单,并没有下架。

安、太平洋寿险以万能险作为主打产品。市场分析人士表示,其策略则是,在去年股指低迷的时候逢低入场,投资成本较低。

在售万能险结算利率最高为4.66%,中国人寿、平安的万能险结算利率在4%徘徊。其余公司的万能险结算利率则已降至4%以下。

保监会发布的数据显示,今年首季,万能险业务同比下降25%。

而市场的反应却从今年以来迷局迭现。首先是万能险的结算利率连续下调,公开的统计数据显示,目前市场

原因: “谢幕”推手直指新会计准则

记者了解到,从寿险市场看来,传统寿险2.5%的预定利率,发展本就受到限制。同时,与低收益的分红险相比,万能险有保底利率,在此基础上还有分红。在监管政策上,万能险形成的资产有80%可以进行股票、基金等投资,而分红险只有20%的权益性投资额度。因此,万能险在市场上有其独特的优势,但为何会选择“黯然退市”?

合肥一寿险公司相关负责人表示,除了当前资本市场低迷,宏观经济形势有所变化外,最主要推手或是新会计准则的实施。

新会计准则调整只会影响利润在时间上的分布,不改变保单有效期内利润的总量。“在旧准则下,保险公司会将投资型保险存款也算作保费收入,并将这笔钱计提准备金作费用处理。在新准则下,直接将投资型保险存款计入存款负债,因此对公司利润并不会产生影响。”尤其是万能险的产品价值不受影响。

但平安人寿一位负责人在接受采访时则表示,新会计准则对市场的影响是中性甚至是正面的。平安人寿方面还向记者提供了一份媒体报告,报告称,平安2009年业绩大增786%,表明

记者 周平

行业新闻

网上卖保险 或将设准入门槛

由于网销保险是近一两年才新兴的新鲜事物,因此目前网销保险监管仍处空白。随着销售业务量的剧增,网络保险业务的风险隐患也在逐步积累。

据相关媒体报道,保监会已向各保险公司下发征求意见稿,将对网销保险设定市场准入条件。

寿险洗牌 位次重排

保险权威部门的统计信息显示,今年前5月,各大保险公司在寿险个人新单业务领域角逐,在新会计准则下,中国寿险进行了市场排位大洗牌。

据透露,以前5个月累计为序,在个人业务新单市场,中国人寿以5月新单保费收入1245亿元,前5月累计955亿元荣登冠军宝座,亚军为中国平安,季军为泰康保险。

中国平安 PINGAN
保险·银行·投资

聚焦中国平安人寿保险股份有限公司
安徽分公司系列报道(2)

平安人寿信守承诺 2天理赔暖人心

2010年3月15日,中国平安人寿阜阳中心支公司诞生了2010年以来的最大一笔人身险赔案,金额合计人民币20余万元。中国平安凭借高效的理赔流程和客户至上的服务宗旨,仅用2天即完成自客户递交理赔申请资料至结案的全部流程,再次用行动兑现了“信守合约、为您寻找理赔的理由”的庄严承诺。

2010年3月4日,客户付先生在家中因病去世。原本幸福美满的一家人,因为付先生的突然病故悲恸不已,丧失了对未来生活的信心。处理完付先生的丧事后,付先生家人想到了付先生早年在平安人

寿买的保险,于是当即便拨打平安人寿全国统一服务热线95511向公司报案并咨询理赔事宜。

接到客户理赔报案后,中国平安人寿阜阳中心支公司高度重视,理赔人员主动推动案件处理流程,协助受益人办理理赔事宜。客户在公司的指导下顺利地于2010年3月13日将理赔所需材料提交到公司;公司审核后材料齐全,在第一时间受理了该案;两天后即3月15日公司按照《递增养老金保险》赔付给付先生身故受益人207730.84元,再次用行动兑现了“信守合约、为您寻找理赔的理由”的庄严

承诺。当客户得知理赔结果后热泪盈眶,激动地话都说不出来,感叹平安的效率是如此之快,由衷地表示“买保险,就是买平安”,该次理赔让客户重新燃起了对未来美好生活的自信。

据悉,自2009年推出“信守合约、为您寻找理赔的理由”的服务承诺以来,平安寿险2009年符合承诺要求的70万件理赔案件中30天结案达成率高达99.61%。今年2月2日,平安寿险更是将服务承诺升级,全面推出“保单E服务”,帮助客户全天候办理30余项保单自助服务。

吴笑笑 罗璇